



Great results for
better vision.

SCHWIND eye-tech-solutions entwickelt, produziert und vertreibt ein hochentwickeltes Produktportfolio zur Behandlung von Fehlsichtigkeit und Hornhauterkrankungen. Das mittelständische Unternehmen mit mehr als 200 Mitarbeitern gehört zu den Technologieführern für Augenlaser für die refraktive und therapeutische Hornhautchirurgie und ist mit seinen Produkten in mehr als 100 Ländern präsent.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir in Vollzeit einen

Marketing Automation Manager (m/w/d)

Ihr Tätigkeitsgebiet

- **Kommunikationsstrategien und Inhalte:** Entwicklung und Implementierung von Kommunikationsstrategien sowie Erstellung zielgerichteter Inhalte für verschiedene Plattformen.
- **Marktanalyse und Customer Insights:** Analyse von Markttrends und Kundenverhalten zur Optimierung von Kampagnen und zur Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten.
- **Marketingkampagnen und Automation:** Steuerung und Optimierung von automatisierten Marketingkampagnen, insbesondere mit Salesforce Marketing Cloud. Dies umfasst E-Mail-Marketing, Lead-Nurturing und Segmentierung.
- **Lead-Management-Prozesse:** Verwaltung des Lead-Managements vom Erhalt der Website-Leads bis zur Integration in Salesforce und Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam zur Optimierung des Verkaufsprozesses.
- **Kampagnenanalyse und Reporting:** Erstellung von Berichten und Dashboards in Salesforce zur Analyse von Kampagnenergebnissen, Lead-Status und Vertriebskonversionen.
- **Koordination funktionsübergreifender Projekte:** Zusammenarbeit mit verschiedenen Abteilungen wie Vertrieb, Produktmanagement und Kundenservice, um eine konsistente und effektive Marketingstrategie zu gewährleisten.
- **Agiles Projektmanagement:** Verwaltung von Marketingprojekten unter Verwendung von Projektmanagement-Tools wie Sciforma und agilem Arbeiten zur Sicherstellung termingerechter Kampagnendurchführung.

- Nutzung und Optimierung von **Salesforce Account Engagement (Pardot)** zur Automatisierung und Analyse von Marketingkampagnen
- Entwicklung und Umsetzung von Lead-Nurturing-Strategien innerhalb von **Salesforce Account Engagement**

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, VWL, Marketing, o. ä. oder eine vergleichbare Ausbildung (z. B. Kaufmann/-frau im Groß- u. Außenhandel, Kaufmann/-frau für Marketingkommunikation) mit einschlägiger Berufserfahrung
- Erfahrung mit Salesforce Account Engagement (Pardot) und Marketing Automation Tools wie Hubspot, fundierte Kenntnisse in der Nutzung von Salesforce Marketing Cloud (SFMC), Erfahrung in der Salesforce-Integration von Marketing-Automatisierungstools
- Erfahrung im Bereich Marketing Automation & Kampagnenmanagement, Erfahrung in der Erstellung von Customer Journeys und der Durchführung von A/B-Tests zur kontinuierlichen Optimierung der Marketingaktivitäten
- Erfahrung im Einsatz von Projektmanagement-Tools
- Salesforce-Kenntnisse: Expertise in der API-Integration von Salesforce mit externen Tools wie Webinar-Plattformen und Formularen zur Erfassung und Qualifizierung von Leads, Kenntnisse in HTML/CSS für die Anpassung von E-Mail-Vorlagen in Salesforce Marketing Cloud und die Sicherstellung der Mobilkompatibilität, Erfahrung in Workflow-Automatisierung in Salesforce
- Lead-Generierung und Konversionsmanagement: Erfahrung in der Entwicklung von Lead-Generierungsstrategien, Fähigkeit zur Verwaltung des gesamten Lead-to-Sale-Prozesses zur Maximierung der Konversionsrate
- Konzeptionell-strategisches Denken, selbstständiger, proaktiver und ergebnisorientierter Arbeitsstil, ausgeprägte Teamfähigkeit
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse

Unsere Benefits

- Flexible Arbeitszeiten & 30 Tage Urlaub
- Vermögenswirksame Leistungen
- Kindergartenzuschuss
- Betriebliche Altersvorsorge
- Bike-Leasing
- Monatliche Sachbezugskarte
- Jubiläumsvergütung
- Kostenlose Getränke, wöchentlich frisches Obst, Kantinennutzung
- Betrieblicher Fitnesskurs
- Förderung von Fort- und Weiterbildungen
- Exklusive Mitarbeiterrabatte bei SCHWIND SEHEN & HÖREN

Wir bieten Ihnen einen interessanten und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem stetig wachsenden internationalen Umfeld, eine verantwortungsvolle Aufgabe, vielfältige Möglichkeiten, Ihre Fähigkeiten kreativ einzusetzen und weiterzuentwickeln sowie attraktive Sozialleistungen.

Fühlen Sie sich angesprochen? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an:

SCHWIND eye-tech-solutions GmbH

Frau Meike Arnold-Raab

Mainparkstraße 6 - 10

63801 Kleinostheim

bewerbung@eye-tech.net

25.02.2025